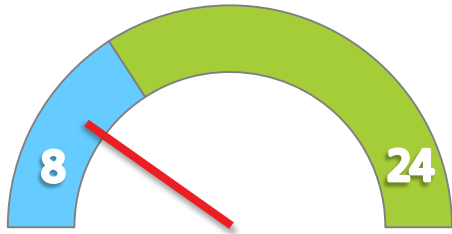


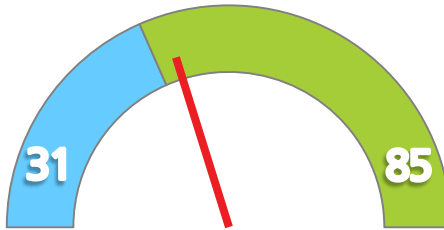
ИСПОЛНЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНА РАЗВИТИЯ НА 2017–2021 ГОДЫ ПО ИТОГАМ РАБОТЫ ЗА 2017 ГОД

ROE



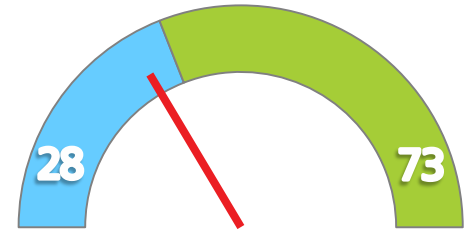
5

Доля кредитов
розничного бизнеса



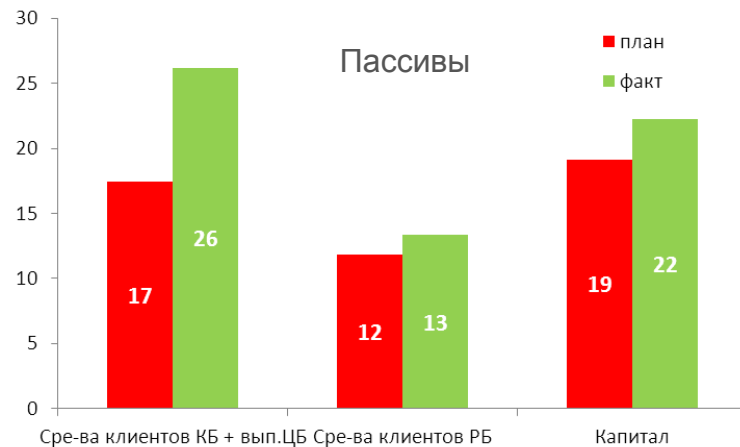
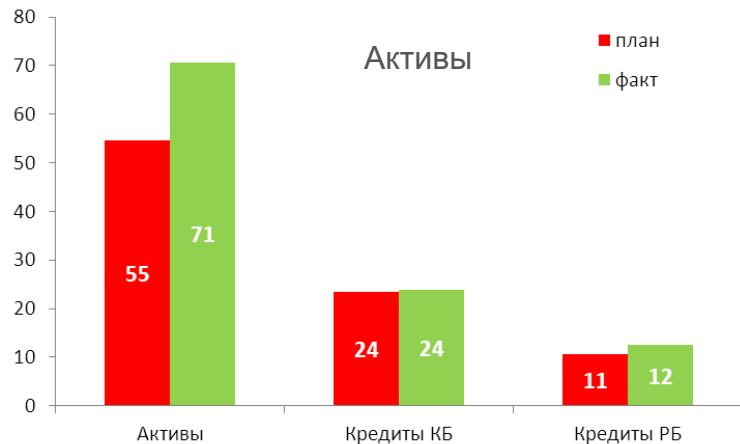
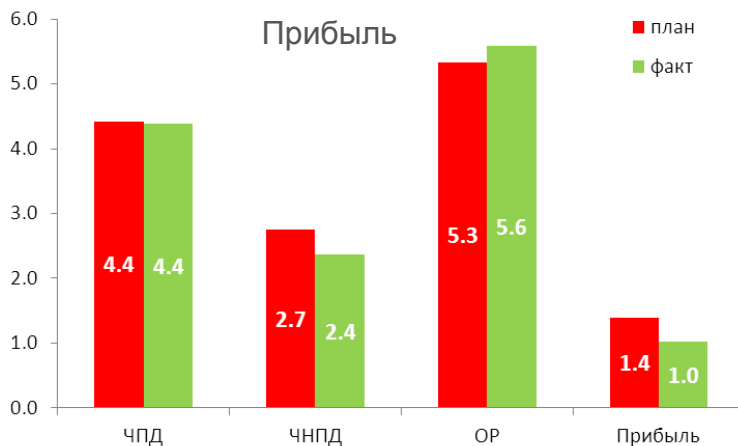
34

Доля доходов
розничного бизнеса



24

млн. USD



1. Соблюдение лицензионных и пруденциальных требований:

- Безусловное исполнение требований к минимальному размеру нормативного капитала с учетом индексации на уровень инфляции
- Исполнение нормативов безопасного функционирования
- Внедрение Basel III

2. Развитие бизнес-направлений. Розничный бизнес:

- Обеспечен запланированный рост кредитного портфеля
- Увеличена доля доходов бизнеса
- Осуществлен переход на новую учетную систему
- Внедрена система кредитного скоринга
- Обеспечен запланированный рост депозитного портфеля

3. Развитие бизнес-направлений. Карточный бизнес:

- Внедрена технология 3D Secure (Verified by Visa)
- Реализованы новые сервисы и возможности по операциям с БПК
- Реализована эмиссия VISA Platinum

4. Развитие бизнес-направлений. Корпоративный бизнес:

- Обеспечен рост клиентов на РКО
- Диверсификация кредитного портфеля путем снижения крупности риска
- Обеспечено фондирование розничного бизнеса

5. Развитие бизнес-направлений. Казначейство:

- Увеличена прибыль от валютно-обменных операций с клиентами
- Увеличен доход от брокерского обслуживания
- Увеличены лимиты на банки контрагенты

6. Развитие региональной сети:

- Открытие ЦБУ «Гродненская дирекция»
- Открытие 6-ти удаленных рабочих мест
- Переход на централизованное управление

7. Повышение качества корпоративного управления:

- Оптимизирован управленческий состав
- Сформирован полный состав Правления банка
- Внесены изменения в Устав банка

8. Повышение качества риск-менеджмента:

- Автоматизирован процесс регулирования резервов
- Снижение доли валютного кредитного портфеля
- Снижение доли проблемной задолженности

Спасибо за внимание!